

Como funciona o pagamento de comissões da Builderall?

🕒 5 min de leitura

No tutorial anterior, exploramos os benefícios de tornar-se um associado Builderall e como adquirir sua licença de associado. Agora, vamos entender o funcionamento do sistema de pagamento de comissões multi-nível. Novas conversões são contabilizadas imediatamente e **sua comissão é gerada automaticamente pelo sistema** em sua conta Builderall ao utilizar qualquer um dos seus links de associado.

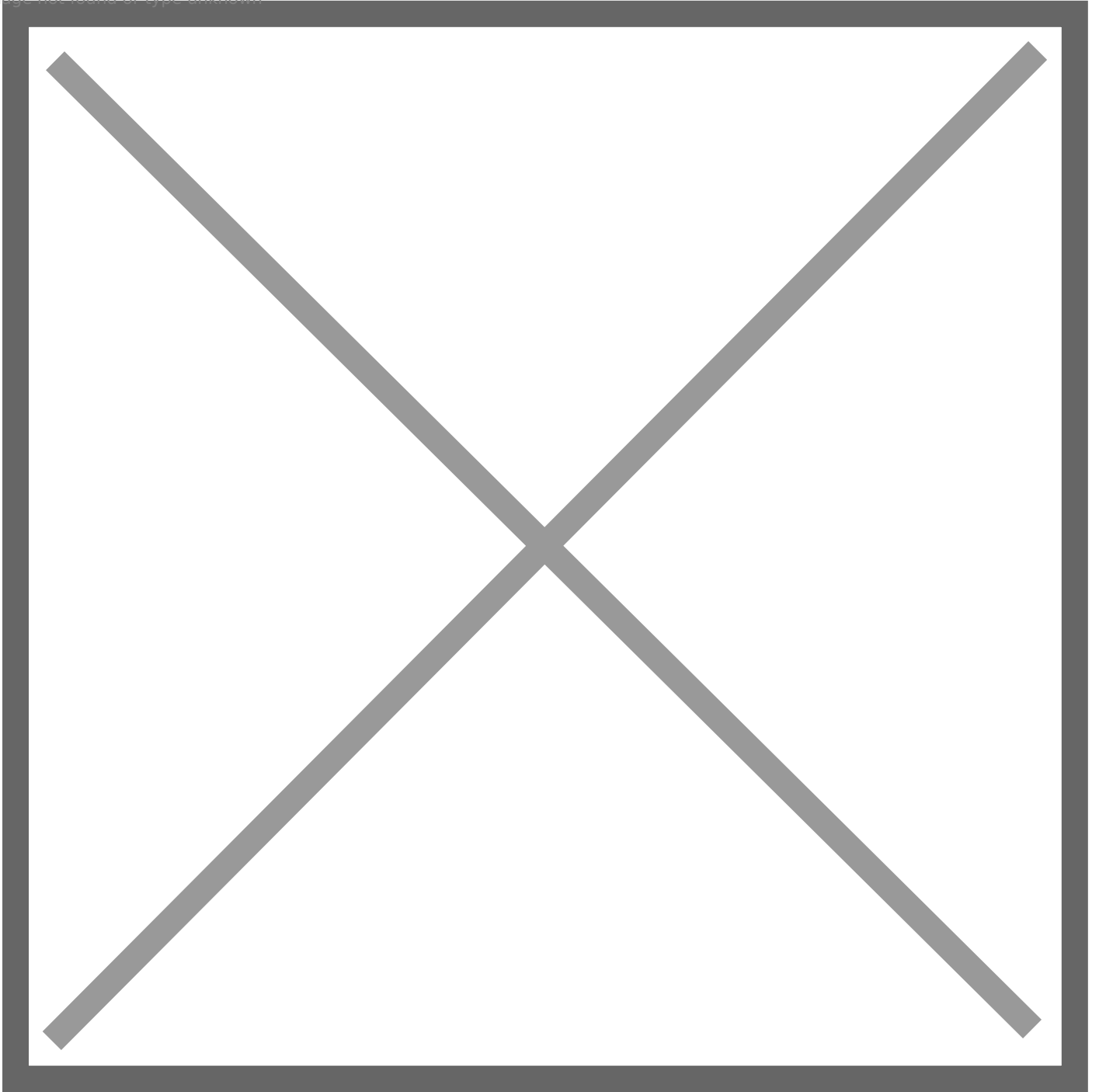
E quais são os valores pagos como comissão pela Builderall?

Veremos abaixo os valores pagos pela Builderall como comissão aos nossos associados e algumas regras relacionadas ao recebimento de comissões:

A Builderall possui um sistema de comissões que varia conforme o status do associado, o qual pode ser classificado em dois tipos: **associado ativo** e **associado inativo**. Vamos entender melhor como esses status funcionam e como eles podem influenciar os valores pagos como comissão.

- **Associados ativos:** são considerados ativos todos os associados que realizaram uma venda direta nos últimos 90 dias, ou seja, é preciso que pelo menos uma conversão tenha sido contabilizada em sua conta nos últimos 3 meses. O status de associado ativo é indicado em sua conta na área de associados da seguinte forma:

Image not found or type unknown



• **Associados inativos:** são considerados inativos todos os associados que **não** realizaram uma venda direta nos últimos 90 dias, ou seja, uma conversão **não foi** contabilizada em sua conta nos últimos 3 meses. O status de associado inativo é indicado em sua conta na área de associados da seguinte forma:

Image not found or type unknown



No sistema de comissões da Builderall, além do status de associado, existem duas formas de venda que influenciam os ganhos dos nossos associados:

- **Venda Direta:** Os valores referentes a vendas diretas representam as conversões de novos leads que se tornaram associados através do seu próprio link. Em outras palavras, trata-se dos pagamentos mensais provenientes dos seus próprios associados.

- **Nível 1:** Já os valores do nível 1, dizem respeito a vendas indiretas, ou seja, comissões obtidas a partir das conversões realizadas pelos seus associados de venda direta. Nesse caso, você recebe uma parte do valor da comissão gerada por seus associados ao venderem a Builderall.

Porcentagem paga por plano, nível e status de associação:

As porcentagens de comissão aplicadas aos valores pagos pelos planos assinados por novos usuários: **Essentials, Advanced e Premium e suas respectivas versões em WordPress**, são:

☐ **Associados ativos**

- **Venda Direta:** 30% do valor total do plano selecionado, durante 36 meses (caso o lead permaneça com a conta ativa).
- **Nível 1:** 20% do valor total do plano selecionado, a partir do segundo pagamento, durante 24 meses (caso o lead permaneça com a conta ativa).

☐ **Associados inativos:**

Os valores das comissões de 30% e 20% sobre o valor mensal pago conforme os planos assinados, tanto nas vendas diretas quanto nas indiretas, serão reduzidos em **50%**, até o status de associado ativo retornar, ou seja, até uma nova conversão ser contabilizada.

- **Venda Direta:** 15% do valor total do plano selecionado, contabilizando o período de 36 meses.
- **Nível 1:** 20% do valor total do plano selecionado, a partir do segundo pagamento, contabilizando o período de 24 meses.

As porcentagens de comissão aplicadas aos valores pagos pela venda do **plano Core ou de Ferramentas Individuais**, são:

☐ **Associados ativos**

- **Venda Direta:** 30% do valor total do plano selecionado, durante 36 meses (caso o lead permaneça com a conta ativa).

Não há comissões de 1º nível para a venda do plano Core e de ferramentas individuais Builderall.

☐ **Associados inativos:**

Os valores das comissões de 30% sobre o valor mensal pago conforme as ferramentas contratadas ou

o plano Core serão reduzidos em **50%**, até o status de associado ativo retornar, ou seja, até uma nova conversão ser contabilizada.

- **Venda Direta:** 15% do valor total do plano selecionado, contabilizando o período de 36 meses.

[comission-table_pt.jpg](#)

Image not found or type unknown

Tabela de Comissões para Associados Ativos

Pagamento de comissões para **contas inativas:**

Contas com o status de inativo referem-se a **contas a qual o pagamento não foi realizado há 90 dias ou mais** e são **diferentes** de contas com o status de associação inativo, fique atento! Ao ser identificado a inatividade na conta, todos os dados atuais dessa entram em um processo de eliminação automática, ou seja, os dados atuais e o conteúdo da conta são deletados permanentemente. O processo de exclusão de conta por inatividade também se aplicará às contas de “cadastro novo” e “14 dias grátis”, a partir da data de cadastro, que não realizarem o pagamento nos próximos 90 dias.

O processo de revisão de contas é executado no dia 1 (um) de cada mês. Este é um procedimento mensal padrão para determinar corretamente quais contas necessitam ser deletadas com base nas condições acima.

Sobre as comissões não retiradas em contas inativas:

Contas que atenderam o requisito de inatividade e passaram pelo processo de exclusão automática com comissões a receber, **não** poderão ser acessadas para a retirada das comissões devido à exclusão da conta e seus dados permanentemente.

Autor(a):

[Foto-Paula.png](#)

Image not found or type unknown

Paula Bianca
Sua Success Coach
Builderall

[Avalie a nossa Central de Ajuda, sua opinião é importante para nós!](#)

Faça seu negócio decolar ☐☐

Revision #16

Created Fri, Jul 21, 2023 2:35 AM by [Paula Bianca](#)

Updated Tue, Jul 23, 2024 6:40 PM by [Paula Bianca](#)